



10

Strategieën om klanten te halen uit jouw podcast

MOUNYA DAHMA | WWW.PODCASTQUEEN.NL

Welkom

HELLO THERE

Met de besloten podcast 'Klanten halen uit je podcast' en deze checklist als geheugensteuntje, kun jij actie ondernemen om (meer) klanten uit jouw podcast te gaan halen.

Maar waarom zou je podcast tips van mij willen aannemen? Goede vraag.

Ik ben Mounya, podcast manager voor kennisondernemers en coaches. Met mijn bedrijf **Podcast Queen** help ik ondernemers bij het succesvol lanceren, beheren en laten groeien van hun podcast. Eigenlijk elke ondernemer heeft wel als doel om leads en klanten te gaan halen uit hun podcast. Dus dit is altijd onderwerp van gesprek tijdens de strategie en planning calls die ik heb met mijn klanten. En in deze podcast + checklist deel ik deze kennis ook met jou!

Veel succes!





Pas deze 10 strategieën toe, om (meer) klanten te gaan halen uit jouw podcast

- Maak een podcast plan
- Blijf consistent nieuwe afleveringen publiceren
- Ga voor de best mogelijke audio kwaliteit
- Pas je branding toe op de audio en afbeeldingen
- Hou rekening met SEO in je titels en shownotes
- Benoem je aanbod direct of indirect in elke aflevering
- Maak je shownotes aansprekend, SEO proof en voeg links toe naar je aanbod of funnel
- Promoot je podcast via verschillende kanalen
- Zorg voor een strategie die meegroeit met je podcast
- Heb plezier in je podcast en hou vol



Dankjewel!

Vond je de besloten podcast en checklist om meer klanten te gaan halen uit jouw podcast helpend? Of heb je nog vragen? Ik hoor heel graag van je!
Dus neem contact met me op.

Mounya Dahma

WWW.PODCASTQUEEN.NL

INFO@PODCASTQUEEN.NL